

INFORMAZIONI PERSONALI

Macchiavelli Lorenzo

Via della Cooperazione, 20883 Mezzago (Italia)

(+39) 039 822 2035 (+39) 039 822 2035

lomac71@gmail.com

Sesso Maschile | Data di nascita 09/02/1971 | Nazionalità Italiana

POSIZIONE RICOPERTA

Rappresentante di Vendita
**ESPERIENZA
PROFESSIONALE**

01/1990–03/1997

Addetto alla produzione

Unione Laboratori, Milano (Italia)

L'**Unione Laboratori** era il nome dell'azienda che produceva i prodotti della nota e storica marca "**Le Tre Marie**", simbolo della tradizione dolciaria milanese.

La proprietà del marchio era all'epoca del **Gruppo Barilla**.

In questo periodo lavorativo ho ricoperto le mansioni di **addetto alla produzione, responsabile controllo qualità** e, da ultimo, anche **rappresentante sindacale** di oltre 300 persone all'epoca impegnate.

Attività o settore Industria Dolciaria

04/1997–alla data attuale

Agente di Commercio

Gen-Art Srl, Lanuvio (RM) (Italia)

Ho svolto inizialmente la mansione di **Agente di Commercio** con l'obiettivo di creare, organizzare ex novo una zona di vendita presso concessionarie auto per le zone di Bergamo, Sondrio, Lecco e Como. Dal **2002** ho gestito una rete di 5 venditori diventando **Ispettore di Zona**. Dal **2016** sono tornato al ruolo di **agente di zona** seguendo direttamente i clienti per la provincia di Bergamo.

Attività o settore Automotive

ISTRUZIONE E FORMAZIONE

09/1984–07/1989

Diploma di Qualifica Professionale

Istituto Professionale per i Servizi per l'Enogastronomia e l'Ospitalità Alberghiera, Milano (Italia)

09/1990–07/1995

Diploma di Scuola Secondaria Superiore - Operatore Turistico

I.I.S. Bertarelli, Milano (Italia)

COMPETENZE PERSONALI

Lingua madre italiano

Lingue straniere

inglese
spagnolo

COMPRENSIONE		PARLATO		PRODUZIONE SCRITTA
Ascolto	Lettura	Interazione	Produzione orale	
A2	A2	A2	A2	A2
B1	B1	B1	B1	B1

Livelli: A1 e A2: Utente base - B1 e B2: Utente autonomo - C1 e C2: Utente avanzato
 Quadro Comune Europeo di Riferimento delle Lingue

Competenze comunicative

- spiccata predisposizione al dialogo
- capacità di instaurare relazioni interpersonali proficue e di lungo termine
- capacità di comunicare in maniera semplice, trasparente e diretta

Competenze organizzative e gestionali

- Capacità di lavorare in team
- Capacità di collaborare con il team dirigenziale
- Capacità di organizzare il lavoro in maniera autonoma
- Capacità di organizzare il lavoro della squadra appartenente alla mia rete di vendita

Competenze professionali

- Ricerca di opportunità di vendite
- Competenza con sistemi per la gestione delle relazioni con i clienti
- Analisi delle vendite
- Forte motivazione al costante miglioramento e al raggiungimento degli obiettivi di budget prefissati su base periodica (mensile/annuale)

Competenze digitali

AUTOVALUTAZIONE				
Elaborazione delle informazioni	Comunicazione	Creazione di Contenuti	Sicurezza	Risoluzione di problemi
Utente base	Utente base	Utente base	Utente base	Utente base

Competenze digitali - Scheda per l'autovalutazione

- Conoscenza base e discreta padronanza del pacchetto Office di Microsoft
- Ottimo uso e conoscenza dello strumento della casella di posta elettronica (che utilizzo molto frequentemente per lavoro)

Altre competenze

Amo la storia, la geografia, viaggiare e vivere la cultura e le semplici abitudini e tradizioni delle persone e dei paesi che visito.

La mia vita è basata su valori fondamentali quali l'amore, la famiglia e la correttezza.

Patente di guida

B

ULTERIORI INFORMAZIONI

Trattamento dei dati personali

Autorizzo il trattamento dei miei dati personali ai sensi del Decreto Legislativo 30 giugno 2003, n. 196 "Codice in materia di protezione dei dati personali.